


Programa Intensivo para Business Angels.


Edición 14. Madrid.

Del 21 al 23 de septiembre 2017


Calendario del Programa:


Jueves 21 de septiembre

 **18:00 – 19:00 1ª SESIÓN:**
Características de la inversión
en proyectos innovadores.
Criterios de Selección.


 **19:00 - 21:30 2ª SESIÓN:**
Bases prácticas para evaluar la
gestión de una startup.
Principales Indicadores para
medir el ritmo de aprendizaje
del equipo promotor.


Viernes 22 de septiembre


 **18:00 – 19:30 3ª SESIÓN:**
Negociación y cierre de
operaciones de inversión.


 **19:30 – 21:30 4ª SESIÓN:**
Fiscalidad asociada a la
actividad de los business angels
en España.

Sábado 23 de septiembre

 **9:00 – 10:30 5ª SESIÓN:**
Valoración de startups. Gestión
y seguimiento de participadas

 **11:30 – 12:00** Presentación del
proyecto emprendedor. Claves
del Pitch.

 **12:20 – 13:30** Análisis colectivo
del proyecto emprendedor.

 **13:00 – 14:15** Copa de vino
Break y Aperitivo.

Antecedentes del Programa.




Impartido en 13 ocasiones a profesionales e inversores en Madrid durante 2013, 2014, 2015 y 2016. Más del 80% de los miembros de la Red de inversores se han formado antes de acometer su primera inversión.

Impartido en el Parque Científico Tecnológico de Tenerife, financiado por el propio Parque, el Cabildo de Tenerife y la Cámara de Comercio.

Impartido como parte de programas creados por centros de formación como pueden ser; IT Aérea Business School Universidades Públicas Andaluzas, Parques Científicos.

Impartido en formato intensivo a ejecutivos y analistas del sector bancario.

¿A quién le puede ser útil?







-  Empresarios, ejecutivos y profesionales interesados en rentabilizar su capital invirtiendo en proyectos innovadores de cualquier sector.
-  Ejecutivos y profesionales dedicados a la selección, evaluación y preparación para ronda de inversión u otras líneas de financiación de proyectos innovadores de cualquier sector.
-  Ejecutivos y profesionales dedicados a la mentorización y otros servicios a proyectos innovadores de cualquier sector.

Estructura del Programa.

5 Sesiones Teóricas







1 Sesión 100% Práctica

1ª SESIÓN: Características de la inversión en proyectos innovadores. Criterios de Selección.

-  El emprendimiento, la innovación en los negocios. El ecosistema emprendedor.
-  La oportunidad de invertir en proyectos innovadores.
-  El circo del emprendimiento. Situación actual del ecosistema.
-  Los Business Angels y su entorno. Quiénes son, qué buscan, qué no buscan, cómo invierten.
-  El Método de Rob Johnson.
-  Importancia de invertir a través de redes.






Ponente: Erick Remedios Muñoz

2ª SESIÓN: Bases prácticas para evaluar la gestión de una startup. Principales Indicadores para medir el ritmo de aprendizaje del equipo promotor.

-  La oportunidad de negocio: la visión. Clientes, necesidades, soluciones, propuesta de valor, mercado y ventajas competitivas.
-  El modelo de negocio: Osterwalder, el canvas. Patrones de modelos de negocio.
-  Fases óptimas para invertir en un proyecto innovador.
-  Las métricas vanidosas.
-  Sistema de validación del modelo de negocio.
-  El Lean startup ¿Mito o herramienta óptima para disminuir el riesgo de nuestras inversiones?




Ponente: Erick Remedios Muñós.

3ª SESIÓN: Negociación y cierre de operaciones de inversión.

-  Las condiciones requeridas para la participación de los Business Angels en las sociedades gestoras de proyectos innovadores.
-  Cláusulas óptimas para captar y retener talento.
-  El proceso de inversión.
-  El pacto de socios.
-  Análisis práctico de situaciones.






Ponente: Ana Villa Sauci.

4ª SESIÓN: Fiscalidad asociada a la actividad de los business angels en España.

-  Semejanzas y diferencias de la normativa fiscal que afecta a los Business Angels en Estados Unidos, rasgos europeos y España.
-  Detalles sobre la normativa Fiscal aplicable en España.
-  Detalles aplicables según las diferentes comunidades autónomas





Ponente: Ana Villa Sauci.

5ª SESIÓN: Valoración de startups. Gestión y seguimiento de participadas.

-  Métodos tradicionales para valorar empresas consolidadas.
-  ¿Cómo valorar startups sin ahogarnos con conceptos financieros?
-  La función óptima de los business angels en sus empresas participadas.
-  Herramientas construidas con base práctica para seguir el desarrollo de las startups.
-  Análisis práctico de situaciones.

Ponente: Iván Bedía García.

6ª SESIÓN: Análisis colectivo de proyectos Invertibles.

-  Análisis de la estructura lógica que debe seguir el discurso de un emprendedor.
-  Claves de la presentación del emprendedor.
-  Procedimiento óptimo para cerrar operaciones de inversión.
-  Análisis colectivo del programa.

Ponente: CEO del proyecto emprendedor seleccionado.

Coordinador: Erick Remedios Muiños.

Precio por Matrícula: 900,00 €

Precio para miembros de la Red de Business Angels: 450,00 €

***Puede solicitar las condiciones de adhesión y adherirse a la Red de Inversores de forma inmediata. Solicite las condiciones.**

Para obtener más información o solicitar la plantilla de confirmación de matrícula, contactar con:

Erick Remedios Muiños

Director de Negocios de BusinessInFact

619 687 023 – 915 596 202 (ext 404)

erick.remedios@businessinfact.com

----- Programa Intensivo para Business Angels -----